

小粒でもピリリと辛い中小企業の技術を大企業に
開発はしたがお蔵入りの大企業の技術を中小企業に

技術移転活動のご紹介

2014年8月

NPO法人 産業技術活用センター(ITEC)

ITECの活動

▶ NPO法人 産業技術活用センター（ITEC）

- ・ 現在・・・大企業中心の技術開発が中心のため
実用的シーズの提供元として大企業に期待
- ・ 事業化されない技術等の経営資源を中小・ベンチャー企業に移転
- ・ 平成15年1月「スピンオフ研究会」
- ・ 同年 10月「技術移転研究会」
- ・ **平成16年9月 NPO法人設立**

▶ 事業活動

技術移転事業



NPO法人 産業技術活用センター（ITEC）

Copyright © ITEC 2014. All rights reserved.

メンター事業

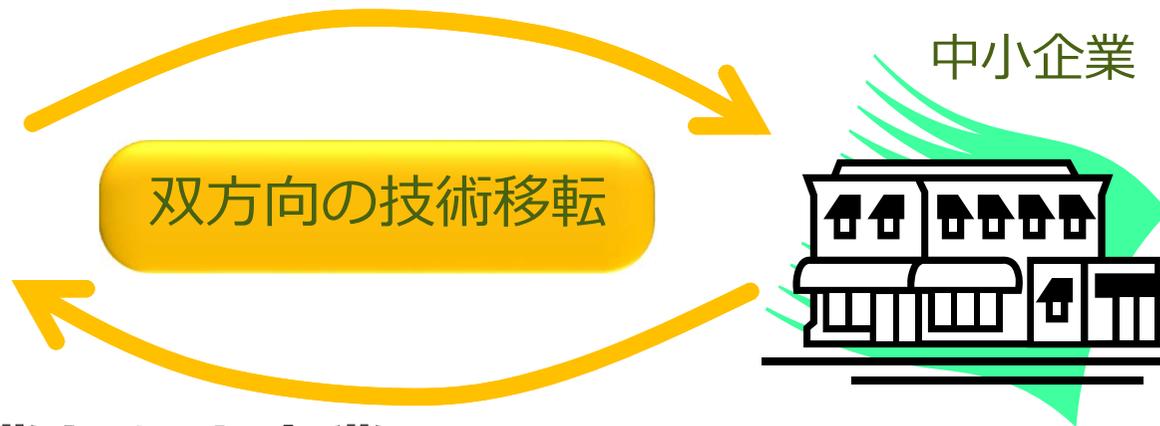
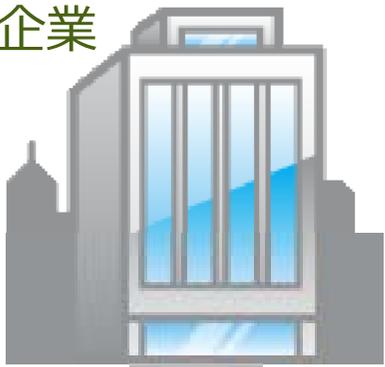


技術移転事業

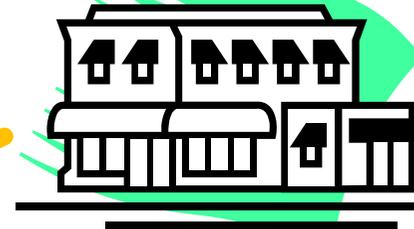
▶ 大企業から中小企業へ

- ・ 大企業では採算が見込めない製品技術
 - ・ 製品開発に付随して特許化したが利用されていない技術
- ⇒ 製品改善、新製品開発を目指す中小企業へ

大企業



中小企業



▶ 中小企業から大企業へ

- ・ 中小企業が得意とする技術の適用マーケットを拡大
 - ・ 大企業では開発し切れない細かな付加価値機能の提供
- ⇒ 主力商品の市場価値向上を目指す大企業へ

技術移転の課題とご提案

▶ 中小企業と大企業との間の相互補完的技術移転

→ 中小企業の発展と大企業の業績向上を目指す

▶ 大企業の課題

主力製品の開発に資源を集中するため「あればうれしい」付加価値の作り込みが弱い。場合によっては他社競合上の被差別化要因になってしまう。

多数の開発技術の成果が活用されずに眠っている

▶ 中小企業の課題

得意分野に集中するため、既存顧客以外の多様な製品への展開活動が弱い。

別分野に進出するために多額の研究費をかけられない

▶ ご提案 ITECが橋渡しをいたします

IT分野における技術活用の むつかしさ



大企業

- 主力製品を開発するだけで手一杯
- 機械, 電気, 化学, 材料, コンピュータ...
新技術対応でより付加価値の高い製品に
したいが, 1から人を育てる時間は無い

技術活用を阻む川

- 得意な技術のアピール先が
見つからない
- 新製品のアイデアはあるが
技術開発にコストがかけれられない

中小企業



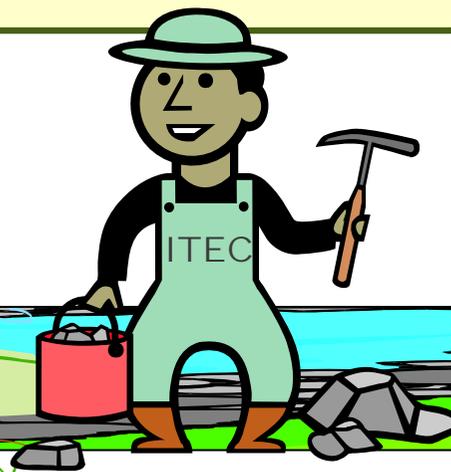
ITECが橋渡しをさせていただきます

大企業



- 主力製品は自力で開発完了！
- 小回りを利かせる付加価値は得意な会社に任せ、**安心**

技術活用を阻む川



中小企業

- 自社技術の適用先がどんどん広がる！**業績向上**



